


APRESENTAÇÃO ESTRUTURA DE NEGÓCIOS



**Porque juntos,
iremos mais longe.**

Apresentação

A **Grou Corretora de Seguros** denominada como assessoria/estrutura de negócios será uma facilitadora a desenvolver, treinar e capacitar o Corretor de Seguros a atuar no ramo de Seguro de Vida intermediando negócios entre as seguradoras cadastradas em sua base de negócios

Benefícios ao estruturado Grou

- Suporte operacional completo;
- Suporte comercial;
- Acesso a biblioteca de materiais para divulgação;
- Acesso a uma biblioteca de conteúdo de treinamento detalhado, gravado e atualizado constantemente, contendo:
 - Apresentação institucional das seguradoras parceiras;
 - Treinamento de produtos
 - Treinamento operacional de como gerir seus negócios (caso seja vontade do corretor estruturado Grou);
 - Treinamento de processo de vendas;
- Meetings online ao vivo que poderão ficar gravados ou não;
- Contato direto via Whatsapp com os gestores Grou;
- Materiais de apoio a vendas em PDF (próprios ou das seguradoras);
- Acesso a Ebooks exclusivos desenvolvidos pela Grou ou Canal + Seguro;
- Descontos expressivos em cursos e treinamentos desenvolvidos pela Grou em parceria com o Canal + Seguro (conforme exemplo abaixo):
 - 20% de desconto na Mentoria Grou;
- 20% de comissão na venda da mentoria para não assessorados (*para comercializar, é necessário ter sido aluno da mentoria*);
- Benefícios por atingir níveis de produção;
- Participação em campanhas da Grou e das seguradoras;
- Suporte comercial em reuniões online (modelo de co-corretagem);
- Benefícios por captação de novos corretores estruturados;

(Alguns itens podem ainda se encontrar em desenvolvimento, contudo, ocorrerá de forma ágil e notificada aos estruturados)



Seguradoras Parceiras

Por hora atuamos com apenas duas seguradoras, entendemos que, para uma boa evolução e aprendizado do Corretor de Seguros esse número é suficiente, visto que, ambas possuem, excelente portfólio de produtos, total sinergia entre as áreas comerciais, rapidez e agilidade operacional.

As seguradoras parceiras do projeto são: MAG Seguros e Omint Seguros. Lembrando que, qualquer mudança na grade de seguradoras parceiras, o Corretor Grou cadastrado na estrutura, será avisado previamente.

Comissionamento

Prezamos sempre pela transparência e desde já você irá conhecer a grade de valores de comissionamento separados por seguradora e linhas de produto (VIDE ANEXO I).

Cadastro na Grou Assessoria

Ao tomar a decisão de fazer parte da Assessoria/Estrutura Grou, o Corretor deverá seguir a orientação para cadastro conforme mencionado abaixo (VIDE ANEXO 2).



ANEXO I - GRADE DE COMISSONAMENTO

MAG SEGUROS

LINHA VIDA TODA

1º PRÊMIO	2º EM DIANTE
110%	15%

LINHA PRIVATE SOLUTIONS WHOLE LIFE

COMISSONAMENTO - WHOLE LIFE					
PRAZO DE PAGAMENTO	CAPITAL SEGUADO	1º ANO	2º e 3º ANO	4º e 5º ANO	6º ao 30º ANO
10 e 15 anos	500K a 1MM	29%	2%	0%	0%
	Acima 1MM	42%			
20 e 25 anos	500K a 1MM	38%	4%	2%	0%
	Acima 1MM	50%			
30 e Vitalício	500K a 1MM	54%	7%	4%	0%
	Acima 1MM	63%			

LINHA PRIVATE SOLUTIONS TERM LIFE

PRAZO DE PAGAMENTO	CAPITAL SEGUADO	1º ANO	2º e 5º ANO	6º ao 10º ANO	11º ao 15º	16º ao 20º ANO
10 e 15 anos	500K a 999K	29%	4%	0%	0%	0%
	1MM a 25MM	38%				
20 e 25 anos	500K a 999K	38%	4%	4%	0%	0%
	1MM a 25MM	46%				
30 anos	500K a 999K	46%	4%	4%	4%	4%
	1MM a 25MM	54%				

[Ficha cadastral - MAG](#)



ANEXO I - GRADE DE COMISSIONAMENTO

OMINT SEGUROS

LINHA IDEAL

ANG	CART	ANG	CART	ANG	CART	ANG	CART
0%	1%	50%	1%	100%	1%	200%	1%
0%	5%	50%	5%	100%	5%	200%	5%
0%	10%	50%	10%	100%	10%	200%	10%
0%	15%	50%	15%	100%	15%	200%	15%
0%	20%	50%	20%	100%	20%	200%	20%
0%	25%	50%	25%	100%	25%		
0%	30%	50%	30%	100%	30%		
0%	35%						
0%	40%						

*ANG (ANGARIAÇÃO) = % referente ao 1º prêmio pago pelo segurado

*CART (CARTEIRA) = % a partir do 2º prêmio em diante

LINHA VITAL

Ano 1	Ano 2	Ano 3	Ano 4	Ano 5	Ano 6	Ano 7	Ano 8	Ano 9	Ano 10	Ano 11 em diante
52%	13%	13%	12%	5%	2%	2%	2%	2%	2%	1%

LINHA FOCO

Ano 1	Ano 2	Ano 3	Ano 4	Ano 5	Ano 6	Ano 7	Ano 8	Ano 9	Ano 10	Ano 11 em diante
52%	13%	13%	12%	5%	2%	2%	2%	2%	2%	1%

(Os números mencionados são sujeitos a alterações por parte das **Seguradoras**)



ANEXO II - CADASTRO

Para que o cadastro da sua corretora seja realizado em nossas seguradoras parceiras, você deverá nos enviar a relação de documentos abaixo no e mail: groucorretora@groucorretora.com.br a nossa equipe operacional cuidará de tudo para você e sempre te posicionando a medida que o cadastro avançar ou gerar pendências.

- Contrato social e suas alterações e/ou a última alteração contratual consolidada - Objeto social "Corretagem de Seguros";
- Tela de consulta ao site da Receita Federal, (cartão de C.N.P.J.) comprovando a inscrição e a situação cadastral do CNPJ - (Código descrição 1 ou 2 (66.22-300) validade de 60 dias);
- Certidão SUSEP PJ e PF - (validade 60 dias);
- Cartão de Inscrição na Prefeitura (CCM), Inscrição Municipal ou Alvará, se neste constar o número da Inscrição Municipal - (validade de 60 dias);
- Cópia da Declaração de optante do Simples Nacional, cuja opção pelo Simples Nacional foi deferida pela Receita Federal;
- Comprovante de domicílio bancário (cópia de folha de cheque ou cartão);
- Cópia de comprovante de endereço de correspondência (se o endereço for diferente do endereço oficial que consta no Cartão do CNPJ);
- RG e CPF de cada sócio.

[Ficha cadastral - Omint Seguros](#)

O link acima deverá ter o preenchimento obrigatório e enviado juntamente com a relação de documentos por email (exigência da Omint Seguros).

OBS: Alguns formulários que exigem assinatura ou preenchimento por parte do(s) sócio(s) da corretora serão enviados separadamente com as devidas orientações.